



GIORGIO COLLINVITTI

📍 Via Colle Sant'Antonio, 3, 04010, Norma, Latina

☎ 3346563785

✉ giorgio.collinvitti@bms.com

🎁 19/06/1968

🚗 Patente B

Profilo professionale

- Informatore medico scientifico motivato e ambizioso, con oltre 30 anni di esperienza nel settore cardiovascolare. Sa fare uso di un'ottima preparazione scientifica e tecniche commerciali e di vendita avanzate per illustrare con competenza e chiarezza i vantaggi dei prodotti in portfolio. In grado sia di collaborare proficuamente con il team che di operare in autonomia. Offre indiscusse capacità interpersonali, tecniche avanzate di negoziazione, project management, networking e di analisi strategica territoriale.
- Particolarmente abile nell'identificare potenziali opportunità di business in ambienti competitivi. Capace di creare relazioni solide e durature con i clienti sviluppando prodotti e servizi in linea con le loro esigenze. Offre solide competenze tecniche e ottime capacità di comunicazione.

Capacità e competenze

- Attitudine Commerciale;
- Propensione al lavoro di squadra;
- Fondamenti delle logiche di marketing;
- Multitasking;
- Capacità relazionali e comunicative;
- Flessibilità;
- Orientamento al cliente;
- Pianificazione e gestione del tempo;
- Doti analitiche;
- Attitudine commerciale;
- Capacità di project management;
- Strategie di analisi del mercato di riferimento.

Esperienze lavorative e professionali

Settembre 2001

-

ad oggi

Bristol Myers Squibb

Province Latina e Frosinone

Informatore Scientifico del Farmaco Cardiovascular

- Presentazione dei prodotti in portfolio delineandone caratteristiche terapeutiche e benefici e illustrando studi scientifici, modi d'impiego e posologia ottimale.
- Distribuzione di campioni gratuiti dei farmaci e del materiale informativo e promozionale.
- Aggiornamento professionale continuo, partecipando a iniziative di formazione erogate dalle funzioni preposte o in sessioni di studio individuale.
- Raccolta di feedback sui farmaci in uso, riportandoli ai reparti Marketing e Sales.

	<ul style="list-style-type: none"> • Gestione delle eventuali segnalazioni riguardo nuove controindicazioni o complicanze riscontrate, secondo le direttive della farmacovigilanza. • Analisi delle tendenze di mercato, monitoraggio delle performance della concorrenza e dei punti di forza del prodotto. • Analisi di mercato volta all'identificazione di potenziali clienti. • Sviluppo e implementazione di piani operativi in grado di soddisfare le esigenze di clienti di particolare rilievo. 	
Gennaio 1993 -	Polifarma SPA	Roma
Settembre 2001	Informatore Scientifico del Farmaco <ul style="list-style-type: none"> • Presentazione dei prodotti in portfolio delineandone caratteristiche terapeutiche e benefici e illustrando studi scientifici, modi d'impiego e posologia ottimale. • Distribuzione di campioni gratuiti dei farmaci e del materiale informativo e promozionale. • Aggiornamento professionale continuo, partecipando a iniziative di formazione erogate dalle funzioni preposte o in sessioni di studio individuale. • Raccolta di feedback sui farmaci in uso, riportandoli ai reparti Marketing e Sales. • Analisi delle tendenze di mercato, monitoraggio delle performance della concorrenza e dei punti di forza del prodotto. • Analisi di mercato volta all'identificazione di potenziali clienti. • Controllo delle vendite settimanali al fine di redigere report a favore della dirigenza e semplificare i processi operativi. 	
Luglio 1992 -	Finanziaria Saccharifera Italo Iberica	Latina
Ottobre 1992	Capo Linea di Produzione <ul style="list-style-type: none"> • Gestione delle mansioni assegnate in autonomia o in collaborazione con la squadra e rispetto dei turni di lavoro previsti. • Organizzazione autonoma del lavoro per ottimizzare tempi e risultati. • Esecuzione dei controlli sulla qualità dei prodotti lavorati e semilavorati. • Supporto alla squadra nella copertura di turni e straordinari a garanzia della continuità produttiva. • Comprensione e applicazione di protocolli di sicurezza e procedure operative stabilite dall'azienda. 	
Maggio 1991 -	Findus - Unilever Italia	Cisterna di Latina
Ottobre 1991	Capo Linea di Produzione <ul style="list-style-type: none"> • Definizione di modalità operative finalizzate al raggiungimento degli obiettivi assegnati. • Proposta ed esecuzione di attività capaci di completare e facilitare il lavoro assegnato. • Gestione del team affidato e assegnazione degli incarichi. • Proposta rapida di soluzioni ad imprevisti e problematiche nell'attività lavorativa. • Pianificazione delle attività lavorative nel rispetto delle tempistiche richieste. • Collaborazione con i colleghi nell'esecuzione delle attività assegnate. • Gestione delle mansioni assegnate in autonomia o in collaborazione con la squadra e rispetto dei turni di lavoro previsti. 	

Istruzione e formazione

Giugno 1989

Istituto Tecnico Industriale Statale "G.Galilei"

Latina

Lingue

Italiano: Madrelingua

Inglese: B1

Intermedio

Hobby e interessi

Da anni seguo le problematiche socio-politico-economiche del mio comune di residenza e attualmente ricopro la carica di Consigliere Comunale con delega all'Urbanistica, in precedenza quella di Assessore ai LLPP. Il mio Hobby preferito è la pesca sportiva, gioco a pallavolo e seguo la pallanuoto.